

Întrebările Info Sud-Est adresate lui Gabriel Al-Baba:

1. În ce calitate ați reprezentat firmele Maxor Consulting și Athos Total Consulting în relația cu primăriile, având în vedere că nu aveți nicio calitate oficială în cele două firme?
2. În ce context v-ați cunoscut cu domnul Darius Huțan și cum ați ajuns să lucrați cu dumnealui în cadrul proiectelor de consultanță pentru digitalizarea primăriilor?
3. Cum ați ajuns să lucrați în cabinetul premierului Dacian Cioloș? Cine v-a propus funcția de referent și cât timp ați deținut-o?
4. Cum apreciați faptul că site-ul grupului de firme Aconnect (www.aconnect.ro), cu care vă propuneți să digitalizați instituțiile publice din România, nu este funcțional și nu aveți o pagină web de prezentare pentru activitatea și portofoliul dumneavoastră?
5. În ce relații sunteți astăzi cu ministrul Digitalizării, Sebastian Burduja, în a cărei Ligă (LSRS) ați activat în timpul studenției și chiar ați fost comunicatorul acesteia?
6. În ce relație sunteți astăzi cu domnul Alfred Simonis, fostul dumneavoastră șef politic în TSD Timiș, și finul colaboratorului dumneavoastră din proiectele de consultanță, Darius Huțan?
7. Cum comentați faptul că ați fost implicat atât în procesul de consultanță/caiete de sarcini pentru digitalizare cât și ulterior, prin firma dumneavoastră care a câștigat o parte din implementarea acestor proiecte?

Răspunsul integral transmis de Gabriel Al-Baba

”Mă bucură inițiativa dumneavoastră și susțin în totalitate demersurile de acest tip, deoarece ca și dumneavoastră probabil am un sentiment neplăcut văzând ce s-a dezvoltat și implementat în trecut în țară în privința unor sisteme nefuncționale, nesecurizate și concepute greșit.

În ceea ce mă privește în ultimii ani am fost în peste 300 de primării și am încercat să prezint un ecosistem care funcționează, care respectă legislația europeană și națională în totalitate și care este auditat periodic din perspectiva securității cibernetice de companii acreditate de Autoritatea pentru Digitalizarea României.

În cadrul firmei urmărim activ ce se întâmplă pe SEAP, participăm la licitații și bineînțeles câteodată câștigăm, alte ori nu.

Din păcate atenția dumneavoastră ar trebui să se îndrepte acolo unde se fac achiziții de aplicații și nimic nu funcționează sau nu respectă reglementările europene și naționale, sau dacă funcționează, nu le folosește nimeni. În măsura în care este de interes pentru dumneavoastră vă pot recomanda mai multe instituții (Consilii Județene, Municipii, Direcții de taxe și impozite din subordinea Sectoarelor de București, comune) la care noi am implementat soluția informatică, soluție care reprezintă astăzi principalul instrument de lucru în cadrul acelor instituții și care a contribuit semnificativ la îmbunătățirea

competențelor digitale ale angajaților și a adus semnificative beneficii atât pentru instituție, cât și pentru cetățeni.

Pentru acele câteva UAT-uri din Tulcea este o premieră pozitivă să utilizeze un astfel de ecosistem, care este la un asemenea standard de securitate și calitate.

În cadrul companiei avem un departament de vânzări care sună zilnic în toate județele. Rolul departamentului de vânzări în cadrul oricărei companii este să prezinte și să promoveze produsele și serviciile pe care le oferă. La fel s-a întâmplat și la Tulcea, unde am sunat toți primarii, unii mi-au răspuns, alții nu, obiectivul nostru fiind să prezentăm produsul software, să vorbim despre el și să îi ajutăm să înțeleagă ce înseamnă calitatea și respectarea legii în materie de sisteme informatice.

Dintre cei care au răspuns au fost câțiva care m-au invitat la sediul instituției. Faptul că am fost prezent la câteva UAT-uri ca să prezint cum arată un ecosistem digital se datorează meseriei mele, dacă clientul te invită trebuie să mergi să îi arăți ceva. Ce puteam să fac? Să îi refuz? Legat de dl Huțan de la Maxor, îl cunosc așa cum mai cunosc alți 40-50 de consultanți din toată țara, piața este mică. Inevitabil auzi de unul sau altul sau dai nas în nas cu el la vreo instituție. În fiecare județ sunt astfel de consultanți și fiecare este cu treaba, meseria și expertiza lui. Ședința care a avut loc la Tulcea a fost una publică și îmi amintesc clar că au fost prezente mai multe societăți din mai multe județe, nu doar cele de care spuneți dumneavoastră...Este ceva normal să existe un dialog, astfel de întâlniri publice se organizează periodic în București și în toate județele din țară pe diferite domenii de activitate. Dacă stai acasă sau doar în birou nimeni nu știe de tine. Prezența noastră la instituții a fost determinată exclusiv de interesul acestor instituții pentru a parcurge un proces de digitalizare, auzind de realizările noastre ca exemple de bune practici la alte instituții. Vă asigur că nu am fi putut intra în cadrul instituțiilor fără deplinul lor acord și respectând cadrul instituțional. Cu privire la caiete de sarcini, documentații vă marturisesc că nu mă pricep deloc. Nu a vorbit nimeni cu mine despre așa ceva. Selecția furnizorului de servicii de consultanță a fost alegerea exclusivă a instituțiilor. Nimeni nu poate obliga o instituție să lucreze cu un anume furnizor.

Vă mulțumesc și vă doresc succes în activitatea dumneavoastră!

Gabriel Al-Baba”